

КАК СТАТЬ ЭКСПОРТЁРОМ?

ПОМОГУТ УСЛУГИ ЦЕНТРА ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА!



1

ВЫБРАТЬ РЫНОК И НАЙТИ ПОКУПАТЕЛЯ

- Программа экспортных семинаров и дистанционное обучение экспортным компетенциям
- Обзоры иностранных рынков, торговая аналитика и исследования
- Анализ таможенной статистики
- Поиск потенциальных покупателей на внешних рынках

ПОДГОТОВИТЬ СВОЙ ТОВАР К ТРЕБОВАНИЯМ ВЫБРАННОГО РЫНКА

- Консультация по порядку оформления экспорта
- Софинансирование необходимых сертификатов и разрешений
- Защита интеллектуальной собственности за рубежом

2



3

ПРОВЕСТИ ПЕРЕГОВОРЫ, ПРЕЗЕНТОВАТЬ ТОВАР И ЗАКЛЮЧИТЬ КОНТРАКТ

- Подготовка эффективного коммерческого предложения и презентационных материалов
- Создание интернет-сайта на иностранном языке
- Подготовка и экспертиза международного контракта
- Организация переговоров с иностранными партнерами

ПОДГОТОВИТЬСЯ К ЭКСПОРТУ ТОВАРА

- Предэкспортное финансирование
- Консультирование по логистике
- Таможенное администрирование

4



5

ПРОВЕСТИ ВЗАИМРАСЧЕТЫ С ПОКУПАТЕЛЕМ

- Кредитно-гарантийная поддержка
- Страхование
- Налоговое консультирование

ПРОДВИГАТЬ СВОЮ КОМПАНИЮ НА ИНОСТРАННОМ РЫНКЕ

- Участие в международных выставках
- Организация специализированных бизнес-миссий
- Специальные программы поддержки отраслевого экспорта
- Экспорт по каналам электронной торговли
- Международные проекты и тендеры
- Программа Made in Russia

6

